

# 改进建议打印版（纯文本，可保存为PDF）

## 《销售AI转型自测表改进建议》

【得分 0-3分：AI时代预警区】改进动作：

- 本周内使用决策链分析提示词，对一个老客户跑一次AI分析。
- 将AI输出与实际情况对比，标出错误。
- 下次拜访准备3个开放式问题，并记录客户没说出口的担忧。

【得分 4-6分：转型爬坡区】改进动作：

- 如果信息整合力弱：每周多练习一个客户分析。
- 如果关系洞察力弱：每天主动问一个“客户没说出口的担忧”。
- 如果价值共创力弱：每次方案前先画客户场景图。

【得分 7-8分：AI增强型销售】改进动作：

- 将你的方法写成SOP，尝试教给同事或团队。
- 分享你的模板和案例，建立个人影响力。

【得分 9分：销售进化者】改进动作：

- 将经验写成文章或录制视频，打造行业专家身份。
- 挑战更复杂的项目（如战略客户、生态合作）。